

DXN Life

VOL
7

MAY 2018
INDIA EDITION

₹70/-

For Internal Circulation Only

Congratulations!

4th



Mr. SANTOSH DEOKAR
Mrs. SWATI DEOKAR

of DXN INDIA



ARTICLES

- Leadership Qualities
- First 3 Months in DXN

PRODUCT LAUNCH

Lingzhi Spice Black Tea

MY SUCCESS STORY

Mr. Santosh Deokar

DXN ROSELLE JUICE

Nourish Your Thirst...

INDEX



03 Celebrating 25 Years
of DXN



07 1st Crown Ambassador's
Message



14 DXN Cosmetics
DXN Invests for your Future



20 Events Round Up



25 Achiever's
Recognition

CMO'S Message **05**



Deokar's Success Story
& Felicitation **11**



Lingzhi Spice
Black Tea Launch **18**



Article on
First 3 Months in DXN **23**



Product Features
Roselle **30**



K.M. RAFIQUE
Editor in Chief

PADMAPRIYA G
Coordinator

**VIGNESH
SASIKUMAR**

KOUSALYA S P

JANESAR ASGHAR

SALAI MANDIRAVASAN
Committee Members



DXN MARKETING INDIA PRIVATE LIMITED

DXN Life

Volume 7 / May 2018

Infodmi@dxn2u.com | www.dxnindia.in | www.dxn2u.com

Corporate Office
New No.69 (Old No. 29),
Eldams Road, Teynampet,
Chennai-18, Tamil Nadu, India
Phone: +91-44-49526583, 49526584

Regional Office
71/1, First Floor, Najafgarh Road,
Industrial Area, Shivaji Marg,
New Delhi-15, India
Phone: +91-11-40150150

Printer
Kurinji Prints, 24 Vellalar Street
Kodambakkam, Chennai -24



Celebrating 25 years of DXN

Good Morning DXN!

Happy 25th Anniversary to the DXN family! A great deal was accomplished in the past 25 years for DXN and we owe this to the commitment, dedication and hard work of our distributors, management and employees. To all distributors of 1 DXN 1 Family, our heartfelt gratitude to you for helping DXN become one of the top Direct Selling Companies in the world within the past 25 years.

The year 2017 has been a fruitful year for DXN with lots of investment being done especially in the expansion of DXN's product range with the introduction of good, high quality products and significant increase of sales in the worldwide market. In DXN, the sun truly never sets, because DXN constantly ensures successful expansion of its business and today you can see DXN business all around the world. This is a huge leap forward for DXN because this may have been a dream of DXN when we first started but today we have made our dreams come true.

In Europe, we have successfully launched a new integrated Europe website with a more interactive design, which is able to fulfill the demands of the market. Europe will be a territory that DXN focuses on as we continue with our expansion plans.

We are mindful that what we have achieved today is the result of the hard work and decisions made in the past. Where we will be in the next 25 years would very much depend on the seeds we sow today. Hence, to all our DXN distributors, with our DXN Concept of One World One Market and DXN Philosophy of Low Price, High Quality, Low Profile and High Income, we will be steadfast in our commitment to continuously improve and innovate to ensure that we consistently produce excellent quality products that enrich and improve the quality of human lives and conquer the market.

Thank you.

DATO' DR. LIM SIOW JIN
Founder & CEO



CEO MESSAGE

DXN की 25 वीं जयंती का जश्न

गुड मॉर्निंग DXN!

DXN परिवार को 25वीं जयंती पर ढेर सारी बधाई। पिछले 25 वर्षों में DXN ने एक महान कीर्तिमान स्थापित किया है। इसका श्रेय हमारे डिस्ट्रीब्यूटर्स, मैनेजमेंट और स्टॉफ को जाता है जिनकी प्रतिबद्धता, समर्पण व कठोर परिश्रम के कारण यह सम्भव हो सका है। इन 25 वर्षों में DXN को विश्व की टॉप डायरेक्ट सेलिंग कम्पनीयों में शुमार करने के लिए 1 DXN 1 Family के सभी डिस्ट्रीब्यूटर्स को मेरा हार्दिक धन्यवाद।

DXN के लिए वर्ष 2017 बहुत लाभदायक रहा और अधिक मात्रा में निवेश किया गया। ऐसा इसलिए क्योंकि ज़्यादा से ज़्यादा नए व उत्तम गुणवत्ता वाले DXN प्रोडक्ट रेंज का विस्तार हो सके और समूचे विश्व के बाज़ार में अधिक से अधिक बिक्री हो सके। DXN का सूरज कभी अस्त नहीं होने वाला क्योंकि DXN लगातार अपने बिज़नेस का सफल विस्तार सुनिश्चित कर रहा है और आज आप देख सकते हैं कि DXN बिज़नेस का विस्तार किस प्रकार पूरी दुनिया पर छाई हुई है। DXN अब आगे की ओर विशाल छलांग लगा चुका है, DXN का आरम्भ से यहीं सपना था जो आज वास्तविक रूप ले रहा है।

यूरोप में एक नवीन इंटिग्रेटेड यूरोप वेबसाइट का सफलतापूर्वक उद्घाटन हुआ है जिसकी रचना जानकारीपूर्ण है और यह बाज़ार की ज़रूरतों को पूरा करने में समर्थ है। DXN का ध्यान यूरोप में बिज़नेस फ़ैलाव पर केन्द्रित है और यह हमारे विस्तार योजना का एक हिस्सा है।

आज जब हम अपनी उपलब्धियों पर नज़र डालते हैं तो पाते हैं कि अतीत में किए गए कठिन परिश्रम तथा निर्णय का यह फल है। अब अगले 25 वर्षों में हमें कहाँ रहना है यह हमारे आज के बोए गए बीज पर निर्भर करेगा। अतः अपने डिस्ट्रीब्यूटर्स के साथ हमारी DXN अवधारणा वन वर्ल्ड वन मार्केट और फिलॉस्फी लो प्राईस हाई क्वालिटी, लो प्रोफ़ाइल हाई इनकम के बल पर हम सुधार और नवप्रवर्तन के क्षेत्र में प्रतिबद्ध व दृढ़ रहेंगे। हम लगातार बेहतरीन गुणवत्तापूर्ण उत्पादों का उत्पादन कर मानव जाति की गुणवत्ता समृद्धि व सुधार सुनिश्चित करेंगे और विश्व के बाज़ार पर निश्चित रूप से राज करेंगे।

धन्यवाद।

दातो' डॉक्टर लिम सियो जिन
संस्थापक व सी ई ओ



CMO's MESSAGE

**Dear Valued Distributors,
Good Morning!**

Looking back over 2017, DMI has performed well with an annual surge in sales by more than 40% while recruitment rate by over 70%. There has never been such a remarkable achievement in the history of DXN in India before! It is a great privilege to thank all the leaders for being a strong source of strength for growth. The management team sincerely acknowledges your unwavering support, dedication and hard work.

We have strengthened our price competitiveness through transfer of production technology from HQ to the local factories for manufacturing of some of our core products including Lingzhi Coffee, Cocozhi, Nonizhi, Ganozhi Toothpaste and Ganozhi Soap. At the earliest, product quality will be maintained at International Standards without any compromise. More production facilities will be invested and upgraded for increasing the production capacity and ensuring high level of quality. Leaders will soon be invited to visit our farms and factories in India as we believe “seeing is believing” in the One Dragon concept of having our own farms, factories and distribution channel.

In the month of May 2018, delegates of more than 100 qualifiers of ITSI will be joining other qualifiers from overseas branches throughout the world for the International Cruise to Malaysia, Singapore and Thailand. At the same time this delegate will join another 450 qualifiers for the promotion to visit the farm and attend the exquisite 25th Anniversary celebrations of DXN in Malaysia. There will be more than 2,000 qualifiers to celebrate this auspicious mega event of the company with all expenses borne by the company. This is one of the recognition for the achievement contributed by the qualifiers and their network towards the growth of the company.

For the second half of the year 2018, we expect to launch a powerful series of cosmetic products manufactured by our Joint Venture Company with renowned Korean companies in the industry. Ganoderma and DXN spirulina cultivated by DXN will be an added ingredient of these cosmetic series. Another new series of breakthrough products is also on the pipeline for launching towards the last quarter of the year. The catalogue ranges a fermented series of products including the fermented jam, enzymes fruit juice, champagne enzyme and probiotic. Stay tuned for these two series of products which will be considered as none of its kind and have never been introduced by any other company before! We understand that nothing in this world is constant but change. Thus, we keep on challenging ourselves to innovate with our cut edge technology. DXN invests for your future!

Unitedly, we take the journey to pioneer the way in this fast pace environment. Let us all join hands to welcome the brand new year with our theme for the 25th Anniversary.

“1 DXN 1 Family”
Thank you

TEOH HANG CHING
Chief Marketing Officer



CMO's MESSAGE

प्रिय मूल्यवान डिस्ट्रीब्यूटर,

गुड मॉर्निंग !

पिछले वर्ष 2017 में डी एम आई का प्रदर्शन अतिउत्तम रहा और 40% से भी अधिक बिक्री में जबकि 70% से अधिक ज्वाईनिंग में उछाल देखने को मिला। भारत द्वारा ऐसी उपलब्धि DXN इतिहास में पहली बार दर्ज की गई! इसके लिए हमारे सभी लीडर्स धन्यवाद के पात्र हैं जो विकास के प्रबल स्रोत हैं। प्रबंधन टीम ईमानदारी से आपकी अद्वितीय सहयोग, प्रतिबद्धता और कड़ी मेहनत को समझती है।

दाम में प्रतिस्पर्धा को ज्यादा मजबूत बनाने के लिए प्रोडक्शन तकनीक का स्थानान्तरण HQ से स्थानीय फैक्ट्रीयों में किया जा रहा है और मुख्य उत्पाद जैसे लिंगजी कॉफी, कोकोजी, नोनीजी, गैनोजी टूथपेस्ट, गैनोजी साबुन का उत्पादन प्रारम्भ हो चुका है। जल्द ही बिना किसी समझौते के उत्पाद की गुणवत्ता अन्तरराष्ट्रीय मानक के अनुरूप बरकरार हो जाएगी। उत्पादन क्षमता बढ़ाने तथा गुणवत्ता का उच्च स्तर सुनिश्चित करने के लिए उत्पादन सुविधा पर अधिक निवेश और उन्नत बनाया जाएगा। लीडर्स को जल्द ही भारत के फार्म्स और फैक्ट्रीज़ की सैर के लिए आमंत्रित किया जाएगा और हमारा मानना है कि 'देखना ही विश्वास करना' है। वन ड्रैगन की अवधारणा के अनुसार हमारी अपनी फैक्ट्री है, अपने फार्म्स हैं तथा अपनी वितरण प्रणाली है।

2018 के मई माह में भारत के 100 से अधिक ITSI क्वालीफायर्स विश्वभर की शाखाओं से आने वाले अन्य क्वालीफायर्स के साथ जुड़ेंगे और मलेशिया, सिंगापुर, थाईलैण्ड के लिए अन्तरराष्ट्रीय कूज का लुत्फ उठाएंगे। उसी समय भारत से 450 से अधिक मलेशिया फार्म विज़िट तथा DXN के 25वीं जयंती समारोह के प्रमोशन क्वालीफायर्स मलेशिया आएंगे और एक साथ सभी समुह शामिल होकर जश्न मनाएंगे। इसी शुभ आयोजन का जश्न मनाने के लिए विश्व भर से 2000 से अधिक क्वालीफायर्स आएंगे जिसका खर्चा स्वयं कम्पनी उठाएगी। यह एक प्रकार का क्वालीफायर्स के योगदान और उपलब्धियों के लिए रिकॉग्निशन समारोह है जिनके नेटवर्क के कारण कम्पनी विकास की ओर अग्रसर है।

वर्ष 2018 की अंतिम छमाही में हमें उम्मीद है कि हमारे संयुक्त उद्यम कम्पनी द्वारा निर्मित कॉस्मेटिक उत्पादों की एक मजबूत श्रृंखला बाज़ार में उतारी जाएगी। हमारी संयुक्त उद्यम कम्पनी कॉस्मेटिक इंडस्ट्रीज़ की प्रसिद्ध कम्पनी है। DXN द्वारा उगाई गई गैनोडर्मा व स्पिरूलीना कॉस्मेटिक श्रृंखला की महत्वपूर्ण घटकों में से एक होंगी। अन्य सफलता दिलाने वाले उत्पादों की श्रृंखला कतार में है और वर्ष की अंतिम तिमाही में आने की सम्भावना है। फर्मेन्टेड उत्पाद श्रृंखला की सूची में फर्मेन्टेड जैम, एन्ज़ाईम फूट जूस, शैम्पेन एन्ज़ाईम और प्रोबायोटिक मुख्य हैं। इन दो उत्पाद श्रृंखलाओं के लिए हमारे साथ बने रहें, ऐसा माना जा रहा है कि इस प्रकार का उत्पादन पहले कभी भी किसी अन्य कम्पनी द्वारा नहीं किया गया! हम समझते हैं कि परिवर्तन संसार का नियम है। अतः हम अपने अद्वितीय तकनीक के साथ नवीन बने रहने के लिए स्वयं को चुनौती देते रहते हैं। DXN आपके भविष्य की सुरक्षा के लिए लगातार निवेश कर रही है।

एक DXN एक फैमिली
धन्यवाद

तियोह हेंग चिंग
चीफ मार्केटिंग ऑफिसर

INDISPENSABLE QUALITIES OF LEADERSHIP IN NETWORK MARKETING BUSINESS



From the Desk of
Prof. K.N. Vasupalaiah & Dr. Rathna Vasupal - 1st Crown Ambassadors

What is Leadership?

Everyone talks about it, but few understand it, everybody wants to be a leader, but few achieve it. Ask ten people to define leadership and you will probably receive ten different answers. Leadership is simply your ability to influence others and get things done from them on what you believe.

Leadership is also about your ability make others to follow you on your belief, commitment and conviction to execute the common dream for the welfare of all who follow you.

Leadership is not a position, rank, title or a status. Leaders are those who simply lead a team for a common dream or goal or a cause. There cannot be a leader without followers-and no followers without a leader.

Leader is a person to lead a group of people to accomplish a common objective for the benefit of all those who follow him or her.

Human beings are basically influenced by others throughout their lives at every stage. Leaders are not born yet they are made. Leadership is attained by one's ability or skill to take up the responsibility to influence others to follow him to lead others emotionally or passionately for attaining a common objective – social, cultural, financial or political.

A real leader knows the difference between being the boss and being a leader. It is illustrated as follows:

- 1) The boss drives his workers – The leader coaches them.
- 2) The boss depends on authority – The leader on good will
- 3) The boss inspires fear – The leader inspires enthusiasm.
- 4) The boss says “I” – The leader says “We”

- 5) The boss fixes the blame for the breakdown – The leader fixes the breakdown.
- 6) The boss knows how it is done – The leader shows the way.
- 7) The boss says “Go” – The leader says” let us go”

Robert K .Greenleaf said in his book “The servant as leader”

Says, “Foresight is the lead that the leader has once he loss this lead and events start to force his hand, he is a leader in name only, he is not leading, he is reacting to immediate events and he probably will not long be a leader.”

A leader in network marketing business to be successful following qualities are essential:

- 1) He must be a dreamer.
- 2) He is a Visionary.
- 3) He does the job with consistent excellence.
- 4) He does more than expected.
- 5) Possesses a genuine love for people.
- 6) Make those who work with him more successful.
- 7) Sees through other people's eyes.
- 8) He loves people more than Procedures.
- 9) He does “WIN –WIN”
- 10) He includes others in his journey.
- 11) He deals wisely with difficult people.
- 12) He is a crisis manager.
- 13) He fights negatives.
- 14) He will be always in the front.
- 15) He considers his assets are people.
- 16) He places priority on development on people.

- 17) He is a model for others to follow.
- 18) He exposes key leaders into growth opportunity.
- 19) He attracts people to a common goal.
- 20) He is loyal and sacrificial.
- 21) He spends his time in mentoring and moulding leaders.
- 22) He has greatest joy in watering others growth and changing lives.
- 23) He transcends the organization for future generation.
- 24) A leader initiates and accepts responsibility for growth.
- 25) A leader accepts accountability for results.
- 26) He communicates the strategy and vision of the organization.
- 27) He is a change – agent.
- 28) He doesn't know excuses.
- 29) He simply leads others to lead.
- 30) He is positive, productive, pro-active and never procrastinates

Among all these indispensable qualities of leadership emphasis is on VISION. Without a visionary leadership no organization can sustain and grow.

Helen Keller was asked once, “What would be worse than being born blind?” she replied, “To have sight without vision” sadly, too many people are placed into leadership positions without a vision for the organization that they lead.

There are four vision levels of people:

- 1) Some people never see it – They are wanderers.
- 2) Some people see it but never pursue it on their own – They are follower.
- 3) Some people see it and pursue it – They are achievers.
- 4) Some people see it and achieve it and help others to see it – They are leaders.

Great leaders possess two things: One they know where they are going and two, they are able to persuade others to follow.

Leaders can never take their people farther than they have travelled.

A person with a vision talks little but does much. Similarly a person with a vision finds strength from inner convictions. At the same time he continues to pursue his goals when problems arise vision comes on passion to develop others and touch countless lives to betterment. Trust people who follow you and loyal to

you for the common welfare. As **Ralph Waldo Emerson** said “Trust more and they will be true to you; treat them greatly and they will show themselves great”.

A leader keeps on going until he wins. After that he will always aim bigger than before. If victory is certain then even a coward can fight. But the real brave is the one who still fights after knowing that defeat is certain. **Joseph E-Brooks** once remarked “Show me a country, a company or an organization that is doing well and I will show you a good LEADER.” Leadership is a conviction and commitment – not confusion and co-ersion. Leadership is the art of getting others to want to do something you are convinced should be done.

A gifted leader is one who is capable of touching your heart. Leadership is fearless and takes decisions in crisis to save the organization for collective welfare. The climax of the leadership is to know when to do what. **John R.Scotford** once remarked “The final test of leadership is that he leaves behind him in other men the conviction and the will to carry on.” A leader always knows when to do? And How to do? He is highly motivated, bold courteous and determined. He has an enormous knowledge in the field of his work and applies his skill in a right direction. A leader knows that knowledge without action is a stupidity and action without knowledge is a disaster.

Ultimately a leadership is adapting the changes in himself before asking others to change. It's more an effort continuously to being a positive influenced in the growth of an organization. Wellness industry is yet to boom and future growth depends on the leaders with vision to take this industry to a greater heights. In DXN – as a leader in the wellness revolution will give an opportunity to millions around the globe to encase the unlimited opportunity in the coming years. Before the industry touches the dizzy heights of growth in the coming decades as the health is the concern of all we must be ready with enough leaders to develop the business and take up the challenges of the future revolutionary industry.

It's revolutionary just because, perhaps no other industry can give a matching opportunity compared to wellness industry. All world leaders in business will open their minds sooner or later towards this unlimited opportunity because of world attention to tackle future health problems through ‘**PREVENTION**’.

Thus we conclude – God's gift to us is our potential, our gift back to God is what we do with that potential. Come on friends! Let us lead the next biggest revolution in the world – ‘**WELLNESS**’!!!

INDISPENSABLE QUALITIES OF LEADERSHIP IN NETWORK MARKETING BUSINESS

From the Desk of

Prof. K.N. Vasupalaiah & Dr. Rathna Vasupal - 1st Crown Ambassadors

नेटवर्क मार्केटिंग बिज़नेस में लीडरशिप के अनिवार्य गुण

लीडरशिप की परिभाषा

इस विषय पर सभी बातें करते हैं परन्तु कुछ लोग ही समझ पाते हैं। लीडर सभी बनना चाहते हैं परन्तु कुछ लोग ही बन पाते हैं। जब आप दस लोगों से लीडरशिप परिभाषित करने को कहेंगे, सम्भवतः आपको दस अलग अलग जवाब मिलेंगे। सरल शब्दों में लीडरशिप दूसरों को प्रभावित करने की क्षमता है जिसके द्वारा आप उनसे वैसे काम करा सकते हैं जैसा आप चाहते हैं।

सभी के कल्याण हेतु सपने साकार करने के आपके विश्वास, प्रतिबद्धता और धारणा जिसके दम पर दूसरे आपके पीछे चलने लगते हैं ऐसी क्षमता भी लीडरशिप है।

लीडरशिप हासिल करने योग्य कोई उपाधि, हैसियत या श्रेणी नहीं है। लीडर्स एक निश्चित सपने, लक्ष्य अथवा उद्देश्य के लिए अपनी टीम का नेतृत्व करते हैं। अनुसरणकर्ता के अभाव में कोई लीडर नहीं बन सकता तथा लीडर्स के अभाव में अनुसरणकर्ता भी कहीं खो जाएगा।

एक निश्चित उद्देश्य से जुड़े हुए लोगों के समूह का जो व्यक्ति नेतृत्व करता है और उनके सपने साकार करता है वहीं लीडर कहलाता है।

मानव जाति मूल रूप से जीवन के प्रत्येक मोड़ पर दूसरों से प्रभावित होती है। लीडर का जन्म सदैव अभ्यास करने से होता है। भावनात्मक तथा जुनून पूर्वक लोगों का नेतृत्व करने के लिए एक लीडर को अपने अंदर कौशल और क्षमता विकसित करनी होती है जिसके फलस्वरूप वह एक निश्चित लक्ष्य प्राप्त करने में सफल होता है, वह लक्ष्य सामाजिक, सांस्कृतिक, आर्थिक अथवा राजनीतिक हो सकता है।

एक वास्तविक लीडर, बॉस और लीडर में फर्क जानता है। जो निम्न प्रकार से उल्लिखित है:

- 1) बॉस अपने कर्मचारियों को हांकता हुआ चलता है, जबकि लीडर उन्हें प्रशिक्षित करता है।
- 2) बॉस ऑथोरिटी पर निर्भर होता है, जबकि लीडर अपने सद्भाव पर।
- 3) बॉस डर दिखा कर प्रेरित करता है, जबकि लीडर उत्साहित कर प्रेरित करते हैं।
- 4) बॉस "मैं" का प्रयोग करता है, जबकि लीडर "हम" का प्रयोग करते हैं।
- 5) बॉस क्षति के लिये दोष इंगित करता है, जबकि लीडर क्षतिपूर्ति करता है।
- 6) बॉस जानता है कि कैसे करना है, जबकि लीडर कर के दिखाता है।
- 7) बॉस जाने का ऑर्डर देता है, जबकि लीडर साथ चलने को कहता है। रॉबर्ट के. ग्रीनलीफ अपनी रचना "The servant as leader" में बताते हैं

लीडर के लिए दूरदर्शिता नेतृत्व का एक अहम हिस्सा है। जब वह दूरदर्शिता खोने लगता है और परिस्थितियों के आगे मजबूर होने लगता है, वह केवल नाम का लीडर रह जाता है। वह अपनी नेतृत्व क्षमता खोने लगता है, तत्कालीन परिस्थितियों से विचलीत होने लगता है और सम्भवतः वह लीडर की पृष्ठ से बाहर हो जाता है।

नेटवर्क मार्केटिंग बिज़नेस में सफल होने के लिए एक लीडर में निम्नलिखित गुणों का विद्यमान होना अनिवार्य है:

- 1) एक लीडर में सपने देखने की क्षमता होनी चाहिए
- 2) एक लीडर दूरदर्शी होता है
- 3) एक लीडर निरंतर उत्कृष्टता के साथ काम करता है
- 4) एक लीडर उम्मीद से ज्यादा काम करता है
- 5) एक लीडर लोगों से प्यार करता है
- 6) एक लीडर दूसरों के साथ काम करते हैं उन्हें सफल बनाते हैं
- 7) एक लीडर दूसरों को उनकी नज़र से देखता है
- 8) एक लीडर प्रक्रियाओं से ज्यादा लोगों को प्यार करता है

- 9) एक लीडर को जीतने की आदत होती है
- 10) एक लीडर दूसरों को अपने साथ लेकर चलता है
- 11) एक लीडर जटिल लोगों से बुद्धिमानी से व्यवहार करता है
- 12) एक लीडर उत्तम संकट प्रबंधक होता है
- 13) एक लीडर नकारात्मकता से बचता है
- 14) एक लीडर हमेशा सामने दिखता है
- 15) एक लीडर मानता है कि उसकी सम्पत्ति लोग हैं
- 16) एक लीडर लोगों के विकास को प्राथमिकता देता है
- 17) एक लीडर दूसरों को अनुसरण करने हेतु आदर्श होता है
- 18) एक लीडर विकास के अवसर में प्रमुख लीडर निर्मित करता है
- 19) एक लीडर सार्वजनिक लक्ष्य के लिए लोगों को आकर्षित करता है
- 20) वह इमानदार हो और जिसमें बलिदान के देने के गुण हो
- 21) एक लीडर अपना समय लीडर्स को सुझाव देने और उन्हें आकार देने में व्यय करता है
- 22) दूसरों के विकास और जीवन बदलने में जिन्हें संतुष्टि मिले
- 23) एक लीडर भविष्य की पीढ़ियों की भलाई के लिए ऑर्गेनाइजेशन को विकसित करता है
- 24) एक लीडर शुरुआत करता है और विकास की जिम्मेदारी लेता है
- 25) एक लीडर परिणाम के लिए उत्तरदायित्व स्वीकार करता है
- 26) एक लीडर संगठन की रणनीति और लक्ष्य को संचारित करता है
- 27) एक लीडर बदलाव का स्रोत होता है
- 28) एक लीडर कभी बहाने नहीं बनाता
- 29) एक लीडर दूसरे को नेतृत्व की प्रेरणा देता है
- 30) एक लीडर सकारात्मक, उत्पादक, सक्रिय होता है तथा कभी शिथिल नहीं होता ।

लीडरशिप के लिए सभी आवश्यक गुणों के साथ दूरदृष्टि सबसे अहम है । ऐसा लीडरशिप जहां दूरदृष्टि ना हो, कोई भी ऑर्गेनाइजेशन खड़ी नहीं हो सकती ।

एक बार हेलेन केलर ने पूछा “जन्म से अंधा होने से भी बुरा और क्या हो सकता है?” उनका जवाब था, “आंखें हो परन्तु दूरदृष्टि ना हो ।” अफसोस है कि बहुत से लोग जो संगठन का नेतृत्व करते हैं, उनमें दूरदृष्टि की कमी है ।

विज्ञान स्तर से संबंधित चार प्रकार के लोग हैं:

- 1) कुछ लोग सपने कभी देख नहीं पाते — वे भटके हुए लोग हैं ।
- 2) कुछ लोग सपने देखते हैं परन्तु स्वयं उसे पाने का प्रयास नहीं करते — वे फॉलोवर हैं ।
- 3) कुछ लोग सपने देखते हैं और उसे साकार करते हैं — वे विजेता हैं ।
- 4) कुछ लोग सपने देखते हैं, साकार करते हैं और दूसरों को उसी मार्ग पर लिए चलते हैं— वे वास्तव में लीडर हैं ।

सभी महान लीडर्स जानते हैं कि उन्हें कहां जाना है और वे दूसरों को भी अपने पीछे लिये चलते हैं ।

लीडर अपने लोगों को उतनी ही दूर ले जाता है जहां तक का रास्ता वह जानता है ।

एक दूरदृष्टा व्यक्ति बातें कम और काम ज्यादा करता है । वह अपने आत्मविश्वास से शक्ति प्राप्त करता है और समस्या बढ़ने क बावजूद अपने लक्ष्य की ओर अग्रसर रहता है । दूरदृष्टि विद्यमान

होने से वह अनगिनत लोगों के कल्याण के लिए उत्साहित रहता है । जो लोग आपके साथ हैं और एक निश्चित लक्ष्य की प्राप्ति के लिए आप पर यकीन करते हैं आप भी उनपर भरोसा रखें । रॉफ वॉल्डो इमर्सन के कथनानुसार “आप जिन पर ज्यादा भरोसा करेंगे, वह लोग आपके लिए सच्चे सिद्ध होंगे । आप जब अच्छा व्यवहार करेंगे, वह लोग अपने आप को महान साबित कर देंगे ।”

एक लीडर तब तक अग्रसर रहता है जब तक विजयी नहीं होता । उसके पश्चात वह उससे भी बड़ा हासिल करने की ओर अग्रसर हो जाता है । यदि विजय सुनिश्चित हो, एक कायर भी साहस दिखाता है, परन्तु वास्तव में साहसी वह है जो हार निश्चित होने के बावजूद संघर्षरत रहे । जोसेफ ई-ब्रक्स की टिप्पणी है कि “आप मुझे एक देश, एक कम्पनी या एक संगठन दिखाईए जो अच्छा कर रही है और मैं वहां आपको एक अच्छे लीडर की उपस्थिति दिखाऊंगा ।” लीडरशिप में आत्मविश्वास और प्रतिबद्धता आवश्यक है और भ्रांति तथा जबरदस्ती की कोई जगह नहीं होती लीडरशिप दूसरों की चाहत को कामयाब बनाने की कला है, जिस चाहत से आप सहमत होते हैं ।

प्रतिभाशाली लीडर आपके दिल पर राज करता है । समस्याओं के समय संगठन के कल्याण के लिए साहसी निर्णय लेना लीडरशिप है । कब क्या करना चाहिए, यह लीडरशिप की पराकाष्ठा है । जॉन आर स्कॉटफोर्ड की टिप्पणी अनुसार “जब आप अपने पीछे लोगों के अंदर आत्मविश्वास और कुछ कर दिखाने का जज़्बा छोड़ जाते हैं, लीडरशिप की यहीं वास्तविक परख होती है ।”

एक लीडर यह जानता है कि कब और कैसे करना है? वह कार्य के प्रति उत्साहित, विनम्र तथा प्रतिबद्ध होता है । उसे अपने कार्य क्षेत्र का असीम ज्ञान होता है और अपने कौशल का प्रयोग कर सही दिशा देता है । लीडर यह जानता है कि कार्य के बिना ज्ञान का कोई महत्व नहीं तथा ज्ञान के बिना किया गया कार्य बर्बादी लाता है ।

अंतोगत्वा बदलाव की स्थिति में दूसरों को उसमें ढलने से पूर्व स्वयं ढल जाना लीडरशिप है । सकारात्मक भाव से लगातार प्रयासरत रहें और संगठन के विकास में अपनी उपस्थिति दर्ज कराएं । वेलनेस इंडस्ट्री की धूम अभी बाकी है और इसका सुखद भविष्य और शिखर दूरदर्शी लीडर्स के उपर निर्भर है । DXN में आने वाले कुछ वर्षों में एक लीडर के रूप में भविष्य संवारने की सम्भावना बहुत अधिक है । इससे पहले कि आने वाले कुछ दशक में इंडस्ट्री अपने विकास की पराकाष्ठा प्राप्त करे जैसा कि भविष्य में स्वास्थ्य सबसे बड़ा मुद्दा बनने वाला है, हमारे पास पर्याप्त लीडर तैयार होने चाहिए जो चुनौतियों को स्वीकार कर भविष्य की सबसे बड़ी इंडस्ट्री के रूप में पहचान दिलाए ।

यह क्रांतिकारी इंडस्ट्री इसलिए है क्योंकि अन्य वेलनेस इंडस्ट्री की तुलना में यहां सबसे अधिक सम्भावनाएं हैं । विश्व के सभी बिजनेस लीडर्स देर संवेर इस असीम सम्भावनाओं को समझेंगे क्योंकि भविष्य में विश्व के पास स्वास्थ्य समस्याओं के लिए केवल ‘रोकथाम’ ही एकमात्र उपाय होगा ।

अंत में कहना चाहूंगा — ईश्वर ने हमें क्षमता प्रदान की है, हमें चाहिए कि उस क्षमता का भरपूर उपयोग कर प्रकृति को उसका फल लौटाएं । साथियों, आईए मिलकर विश्व की एक महान क्रांति का नेतृत्व करें और जिसका नाम वेलनेस है !!!



MY SUCCESS STORY

In order to succeed, we must first believe that we can. Before joining DXN, I was working in the automobile industry as an Electrical Maintenance Engineer. At that time I could only purchase a house with one room and kitchen on loan from HDFC and I only owned a Bajaj bike. My salary was around Rupees Ten Thousand only.

On 6th March 2003, I joined DXN and Dr. Prakash Prabhu was the sponsor who introduced DXN to me. I was attracted to DXN due to my mother, who had recovered from various health problems after consuming DXN products. I was motivated in DXN business after seeing the monthly bonus statement of Rs. 55,000/- from one of my uplines whose age was 60+ and who suggested this DXN business to me as a part-time business and started getting good income and good health. That made me to begin encouraging other people to join DXN. I started attending regular company meetings, regional camps and conducted regular home meetings and weekly stockpoint meetings. My knowledge on the company, product and marketing plan increased as the years went by. At the start of my business, I mainly concentrating in consuming the products, sharing my experience with others and inviting them to regularly attend the meetings. As a result to this, I earned a good part time income of fifty Thousand rupees and more per month with in first five years.

In 2006, I bought my first four Wheeler – Maruti 800, in 2009 -Alto 800, in 2014- Volkswagen and In 2017 I bought my dream Car Audi Q3. In 2005, I purchased a 2 BHK flat and in 2009, I built a bungalow for my parents at my native place. Then, I sold my 2 BHK Flat and bought a new luxurious flat in Akrudhi Pradhikaran, Pune and at present it values more than 1 crore rupees. I am happy to say that I enjoy a good bank balance, so that I can give Luxurious life for my family, especially my two sons, who are both good lawn tennis players and very good in academics.

Thanks to DXN, I have had the opportunity to visit many foreign countries. I visited Malaysia in 2008, Singapore and Langkawi in 2009, Nepal in 2010,

Singapore Cruise trip in 2011, Thailand, Pattaya and Phuket in 2012, Malaysia in 2013, Mauritius in 2015 Malaysia and Langkawi in 2016 and Dubai in 2017.

Now I get a debt free life filled with joy and happiness. In addition, on 23rd March 2017, I achieved the highest status in DXN; Crown Ambassador. I love DXN because of the following reasons:

- It is a Global company.
- It has an Accumulated point value.
- Minimum qualification 1000 PPV (any one can achieve it)
- World's no.1 best quality products. Its worth.
- Concept of One World One Market.
- Products that work on you on a cellular level.
- Giving everyone the chance to enjoy a disease free life with consistent consumption of product.
- Putting smiles on the face of consumers.
- 3 generations inheritance plan.

CHANGE to the DXN BRAND and CHANGE your LIFESTYLE for the better.

I succeeded in DXN due to my family members and also due to PUNE MAHARASHTRA team-mates,; without them I would not have achieved this lifestyle. To achieve success put your team above you, be bold and confident and take all responsibilities on your shoulder and you will create your own history. There is a huge Market in the world for DXN and there are lots of opportunities to become Multi-millionaires

COME ON DXN. LET'S GO FORWARD.

JAI HIND.

JAI MAHARASHTRA.

COME ON INDIA.

WE CAN HEAL THE WORLD.

Regards,
SANTOSH DEOKAR
Crown Ambassador.
PUNE



MY SUCCESS STORY

अगर आप सफल होना चाहते हैं तो सर्वप्रथम आपकी ऐसी मानसिकता होनी चाहिए कि आप ऐसा कर सकते हैं। DXN ज्वाइन करने से पूर्व मैं एक ऑटोमोबाइल इंडस्ट्री में इलेक्ट्रीकल मेटेनेन्स इंजीनीयर के पद पर था। उस समय मेरी हैसियत ऐसी थी कि बैंक से लोन लेकर एक कमरा और रसोई वाला घर खरीद सका था तथा मेरे पास एक बाइक थी। उस समय मेरी तनख्वाह लगभग दस हजार रूप थी।

6 मार्च 2003 को मैं DXN से जुड़ा, डॉ. प्रकाश प्रभु हमारे स्पॉन्सर हैं जिन्होंने हमें DXN की जानकारी दी। DXN की ओर आकर्षित होने की मुख्य कारण मेरी मां हैं जो कई प्रकार की स्वास्थ्य समस्याओं से घिरी हुई थीं और DXN उत्पाद से उन्हें बहुत राहत मिली। मैं DXN बिज़नेस की ओर तब प्रेरित हुआ जब मेरी नज़र अपने एक अपलाईन के बोनस स्टेटमेंट पर पड़ी। वह 55000 रूप से भी ज्यादा का बोनस स्टेटमेंट था और उनकी उम्र 60 वर्ष से अधिक थी। उन्होंने मुझे सलाह दी कि मैं भी इसे एक पार्ट टाइम बिज़नेस के रूप में शुरू करूं। उसके पश्चात मुझे एक अच्छी आय के साथ स्वास्थ्यलाभ हुआ। यहीं बात मुझे दूसरों को DXN से जुड़ने के लिए प्रेरित करने लगी। मैं नियमित रूप से कम्पनी मीटिंग, क्षेत्रीय कैम्प में जाने लगा और अपनी ओर से रोज़ होम मीटिंग तथा साप्ताहिक स्टॉक प्वाइंट मीटिंग करने लगा। समय के साथ-साथ कम्पनी, उत्पाद तथा मार्केटिंग प्लान की जानकारी बढ़ने लगी। बिज़नेस के आरम्भ में मेरा ध्यान केवल प्रोडक्ट इस्तेमाल करने में, अपना अनुभव दूसरों से साझा करने में और उन्हें मीटिंग के लिए आमंत्रित करने में ही केन्द्रित था। परिणाम स्वरूप आरम्भ के 5 वर्षों के अन्दर DXN से मेरी मासिक आय 50000 रूप और उससे ज्यादा हो गई।

2006 में DXN बिज़नेस की मदद से मैंने पहली चार पहिया गाड़ी मारुती 800 खरीदी, उसके पश्चात 2009 में ऑल्टो 800, 2014 में वॉक्सवेगन और 2017 में अपनी ड्रीम कार ऑडी Q3 खरीदने में सफल रहा। 2005 में एक 2 BHK फ्लैट खरीदा, 2009 में अपने जन्मस्थान जहां पुश्तैनी ज़मीन थी उस पर एक कोठी तैयार करवाई फिर 2 BHK फ्लैट सेल करने के पश्चात पुणे के आकुर्डी प्राधिकरण में एक आलिशान फ्लैट खरीदा जिसकी कीमत आज करोड़ों रूप है। मुझे आज यह बताने में खुशी हो रही है कि मैं बैंक बैलेंस का आनन्द ले रहा हूँ और अपने परिवार को एक शान व शौकत भरी ज़िन्दगी दे रहा हूँ। खासतौर पर मेरे दो बेटे जो बहुत अच्छे लॉन टेनिस, खिलाड़ी हैं और उनका शिक्षा स्तर काफी उम्दा है।

DXN का कोटि-कोटि धन्यवाद जिसके कारण हमें कई बार विदेश भ्रमण का मौका मिला। 2008 में मलेशिया, 2009 में सिंगापुर और लंकावी, 2010 में नेपाल, 2011 में सिंगापुर कूज, 2012 में थाईलैंड पटाया और पुकैट, 2013 में मलेशिया, 2015 में मॉरिशस, 2016 में मलेशिया और लंकावी, और 2017 में दुबई।

आज DXN के कारण मुझे एक आनन्दमयी, खुशहाली भरा कर्जमुक्त जीवन मिला है। इन सब के अतिरिक्त 23 मार्च 2017 को DXN के सर्वोच्च पद काउन् एम्बेसडर से मुझे सम्मानित किया गया। DXN को दिल से चाहने के कारण अनेक हैं, उनमें से कुछ खास बातें बताना चाहूंगा:

- यह एक विश्वस्तरीय कम्पनी है।
- यहां एक्ज्युमुलैटेड प्वाइंट वैल्यू का लाभ मिलता है।
- बोनस के लिए मासिक कम से कम 1000 पीपीवी का आवश्यकता (सभी के लिए आसान)
- विश्व की नम्बर एक गुणवत्तापूर्ण उत्पाद (पैसा वसूल उत्पाद)
- एक विश्व एक बाजार की अवधारणा
- उत्पाद का कोशिका स्तर पर काम करना।
- नियमित प्रोडक्ट उपभोग कर स्वास्थ्यपूर्ण ज़िन्दगी का आनन्द लेने के लिए सभी को मौका देना और उन्हें खुशहाली भरा जीवन प्रदान करना।
- मेम्बरशिप का लाभ पीढ़ियों तक प्राप्त होना।

DXN ब्राण्ड की ओर आईए और अपनी ज़िन्दगी सुरक्षित कीजिए।

आज मैं DXN में सफल हूँ इसका श्रेय हमारे परिवार के सदस्य तथा हमारे पुणे - महाराष्ट्र की टीम को जाता है। उनके बिना हमारा यहां तक का सफर असम्भव था। सफल होने के लिए अपने टीम के श्रेय दें, साहस व सकारात्मकता के साथ सारी जिम्मेदारियां अपने कंधों पर लीजिए तभी आप इतिहास बना सकते हैं। DXN के लिए विश्व बाजार में असीम सम्भावनाएं हैं और आप के लिए करोड़पति बनने का सुनहरा मौका।

DXN से जुड़ें, आगे बढ़ें

जय हिन्द

जय महाराष्ट्र

कम ऑन इण्डिया, कम ऑन DXN

हम लोग मिलकर विश्व की समस्याएं दूर कर सकते हैं।

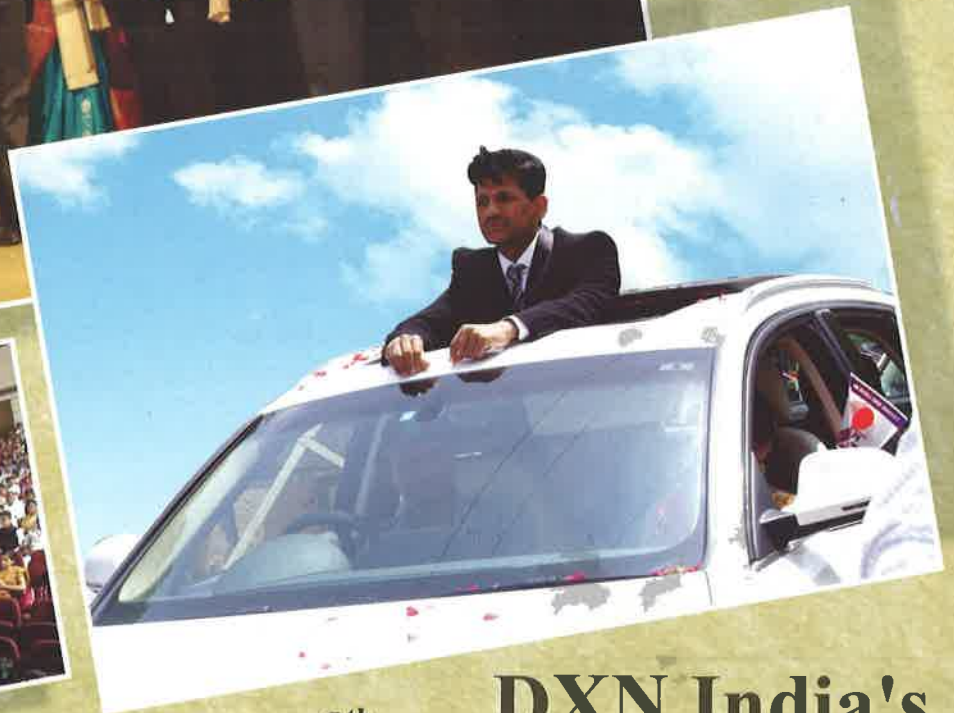
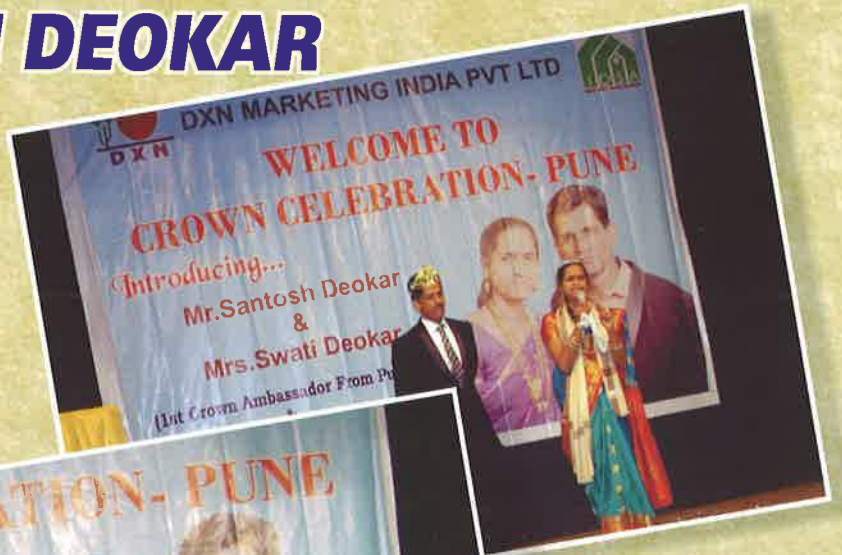
सादर,

संतोष देवकर

काउन् एम्बेसडर, पुणे

FELICITATION With

MR. SANTOSH DEOKAR & MRS. SWATHI DEOKAR



4th DXN India's
Crown Ambassador



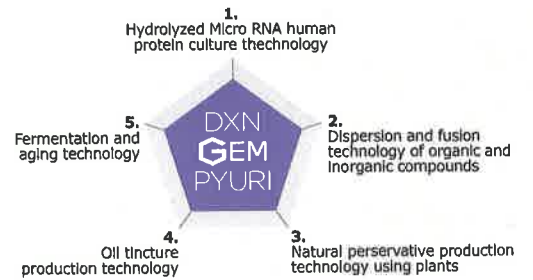
DXN COSMETICS

DXN Gempyuri — For shiny skin like jewel



DXN Gempyuri premium skincare G3 core technology

- G1. Human proteome 'Hydrolyzed Micro RNA' technology application
- G2. DXN Gempyuri's distinctive technology
- G3. Proprietary technology of natural preservatives



More than 99% natural ingredients Main Ingredients of DXN Gempyuri
Hydrolyzed Micro RNA, Peptide, Amethyst, Truffle

DXN M Miracle — Marine liposome

Deep sea water, an algae called as a herb of ocean. Skincare products that help penetrate ingredients of marine resources, such as collagen derived from ocean, deep into skin through liposome technology.



CCPP Liposome™ (COSNINE Cell Penetrating Peptide)

A method of liposomization, which helps cell penetration of peptide, is upgraded by adding a phase of particle cohesion to increase absorptivity for skin. Inserting active ingredients to delivery system without alternation is key to this technique, and through this, it increases biocompatibility of ingredients to safely and quickly deliver ingredients to skin.



DXN Mask Pack — Essential mask

Deep moist, fresher (soft tencel mask sheet)

Extracted from eucalyptus tree, Soft Tencel provides silk-like softness touch and nourishes skin with its great adherence.

Silk-like texture : It has a silk-soft touch and fresh transparency.

Excellent adherence : It shows greater adherence than cotton when it's wet that it has the nature of higher water absorption and quick-dry.

DXN Gempyuri Mask

1. Bright and clear skin tone from inside
2. Improves the appearance of skin texture and tone

DXN Soothing Essential Mask

1. Delivers deep hydration into dry skin
2. Gives solution to sensitive and inflamed skin with soothing

DXN Nourishing Essential Mask

1. Skin conditioning for fatigue and laxity on skin
2. Plumped and firm skin with rich collagen



DXN INVESTS FOR YOUR FUTURE



by Mr. H C Teoh, Chief Marketing Officer







LINGZHI SPICES

BLACK TEA

HEALTHY DRINKS

Ganoderma Lucidum

Oxygenates the body and boosts Stamina Provides more energy and vigor. Increases Brain Power. Improves quality of sleep. Improves blood circulation. Reduces allergies & Inflammations. Strengthens & boosts the immune system. Rejuvenates and makes you feel younger and more alert.

Unique Selling Points

- ▲ Can be made anywhere with hot / warm or cold water. Avoid boiling hot water to retain full benefits of the ingredient.
- ▲ Unique combination with GL & Indian Herbs.
- ▲ Good for Digestion - Cardamon, Cumin, Ginger.
- ▲ Good for Oral Health. Antioxidant Properties in spices used.
- ▲ Anti-inflammatory properties of Ginger, Cloves & Cardamom especially in musucs membrane, mouth & Throat.
- ▲ Cardamon significantly lowers blood pressure.
- ▲ Heart healthy effects & anti-bacterial of Basil/ Tulsi -Queen of Herbs.
- ▲ Immune boosting & Cancer Prevention of GL., Ginger & Black tea



Ginger - The Anti-Inflammatory Effects Can Help with Osteoarthritis, Ginger May Reduce Muscle Pain and Soreness.



Cumin - Effective for diabetes. Lowers cholesterol.



Cloves - Improves Respiratory conditions. Relieve Joint pain & Stops Bad Breath.



Mint - Clears up congestion of nose, throat and lungs.



Cardamom - Cardamom contains vitamin C which a powerful antioxidant. It improves blood circulation throughout the body. Cardamom helps in strengthening the roots, thereby helping you gain strong hair.



Turmeric - Maintains ulcerative colitis remission. Aids in reducing stress and depression.



Coriander - Reduce blood pressure, Bone health.

Lingzhi Spice Black Tea - North

Launch 20th Nov 2017



UTTARPRADESH



CHANDIGARH



DELHI



MADHYA PRADESH



RAJASTHAN



BIHAR



HARYANA



CHHATTISGARH



UTTARAKHAND



NOIDA



WEST BENGAL

Lingzhi Spice Black Tea - South Launch 20th Nov 2017



Kerala



Odisha



Goa



Tamil Nadu

Events Round up

Recognition Nite SOUTH



TAMIL NADU
19th November
2017

ODISHA
7th January
2018



Recognition Nite NORTH



24th September Bhopal



24th September Bhopal



11th November Lucknow



11th November Lucknow



3rd December Delhi



3rd December Delhi



9th December Patna



9th December Patna

ACHIEVERS TRAINING SOUTH



20th November 2017 Tamil Nadu



8th January 2018 Odisha

ACHIEVERS TRAINING NORTH



12th November Lucknow



4th December Delhi



10th December Patna



25th September Bhopal



First 3 months in DXN.

**In DXN Business you
are on your own But
not alone.**

As the saying goes strike the rod when it's hot, it is pertinent for our new distributors too which helps us to mould our new distributors in first 3 months, will set the future direction for them and also more important is the same will be duplicated by them in their team.

The following are the areas where we need to focus in the first 3 months of DXN business. We need to develop a concrete plan to develop the following culture/values in our team in the first three months, which also need to be duplicated by them when our downlines start to develop their team.

Mind Set:

We are having distributors from all walks of life viz., House wife, students, businessmen, Employees, Senior citizens etc.,. Everybody will have their own experience and knowledge gained from their life and they will perceive DXN business from their angle. Hence, we need to make a general mind with some basic understanding as stated below:

- DXN business is purely a form of distribution business.
- We can do this business any time along with the job/service/education
- It is a business and we need to build it which may take time
- You may need to have patience to build a system, which requires time and effort.
- You need to work to create a system, once created the system will work for you.
- Income from DXN is purely based on the products distributed by me and by my team
- Every member need to be a strong Distributor to succeed in this Industry

Be a strong Distributor/ not mere consumer

Most of the members join DXN, fell in love with products, started consuming products and becomes a good consumer. Then they started to find people to recruit under them and make them a good consumer. By fulfilling this, we are creating a network of consumers.

We are missing the most important piece in this puzzle is, the Distributor. After being a consumer the most important thing we need to do is being a successful Distributor. Then we recruit people to become an active Distributor. This will create a network of Distributors which will bring sustained huge volume of business

- Our Confidence on the product will help us to create consumers which will make us a successful Distributor.
- To gain confidence first, we need to be good consumer which is the basis of entire business.
- Once we become good consumer, then we create consumers, thus we become a successful Distributor
- Once we become a successful distributor, we create more successful distributors thus we become a successful networker.
- Entire DXN business revolves around Consumers, the more the consumers we have, the more the success we are in the business
- Once we create distributors, we should train our distributors to create more distributors

Be clear with your purpose in this business

Remember that anything is possible is your reason why is big enough!

- Make yourself clear on purpose for doing the business, Your Why Factor is very important, why

You are doing this business is your motivational factor. Your Why (May be financial security for your family / additional income) will keep you going in this business. Your Why will boost you when you are down.

- Like any other business the success result will vary on various factors,
- We need to sow before we reap – We need to seed our effort first
- We need to wait before we reap – You need to allow your team to learn and grow. Initial period is on learning, so expecting immediate results is not much appreciated.
- We need to take care before we reap – Make sure to take care of your team that they are properly informed about their first 3 months plan
- We can get multiple folds of benefits at the time of reaping. – Once your team started growing, you may enjoy the result which will be manifold comparing the effort given in initial period.

Seek Knowledge:

Attitude will frame your mind and will make clear as to Why you need to do this business. Whereas Knowledge is equally important to know What to do in DXN

Most of the distributors join DXN are new to Direct selling industry, DXN Products, Plan, system and the mode of marketing. So initial few months one needs to invest a lot of effort to seek knowledge

Remember, in DXN you are in your own but not alone. You will have a very good supporting system

Seminars

Trainings

Websites

Company literatures

Books on direct selling

Important – Your Mentor

Normally, you will start out working with your sponsor. If your sponsor quits the business or clueless about the business (quite common in this business) find someone in your uplines who is willing to help you and get started.

Your mentor will give you guidance and feedback. They will help you grow and solve your issues. They will teach you what is right and what is not. They are the charger for you. Charge yourself regularly when you are down.

Have a fast start

Your goal should be a quick start. Bear in mind, this will be the story you will be sharing with your team members in future. General Rule is

Be a good consumer – Don't try one or two products, in the first 2 or 3 months try bunch of products to get experience of all the products

Be a good Distributor – General rule is to create at least 20 consumers in first 3 months, You set a pace to get as much consumers as you can

Be a good Networker – General rule is to sponsor atleast 3 to 5 Distributors every month in your team. Try to get more as much as you can.

Personal Development – Learn everything about selling, marketing and network marketing through books, seminar, trainings, mentors, YouTube, Cd's etc., You need to set the pace for your team which will create a momentum.

Enjoy doing DXN Business

Don't take yourself too seriously. Don't make the business a stressed one. Understand that you have to learn a lot in the first 3 months and you will make mistakes while you learn. Learn from every action, learn from your failures. If you don't fail you don't learn, if you don't learn you'll never change.

Dear Friends first 3 months is very crucial for your team. Make sure you have a game plan for your team in the first 3 months, hope the above factors will help you to construct a better initial game plan.

All the best Go Crown.

K.M. RABIQUE

International Marketing Director



TOP ACHIEVERS

for the period of June,2017 to December,2017



Crown Ambassador



SURENDRA PRASAD
BIHAR



DR. PARWANA J S
PUNJAB



Triple Crown Diamond



VIJAY KUMAR RAJANIKANT PATEL
GUJARAT



AJAY KUMAR AND SONS HUF
UTTAR PRADESH



TOP ACHIEVERS



Exe. Senior Crown Diamond



SWARNALATA JENA
ODISHA



Exe. Crown Diamond



ARATHI PRAVIN SALUNKHE
MAHARASHTRA



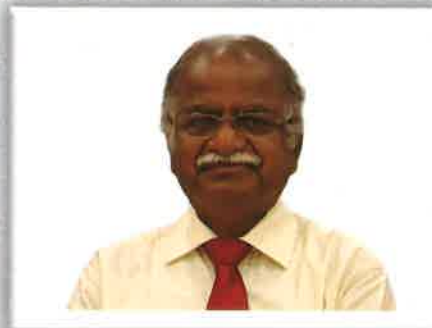
Crown Diamond



FIROZ AALAM KHAN MD
BIHAR



Exe. Gold Diamond



DR. RANJAN S
TAMILNADU



SHAILENDRA ANAND
DELHI



Gold Diamond



SHASHIBHUSHAN SINGH
BIHAR

J K SINGH
MAHARASHTRA



NAVJOT SINGH
PUNJAB



RAM ASHISH GUPTA
UTTAR PRADESH


Congratulations!
**TOP
ACHIEVERS**

Exe. Triple Diamond



SANGEETA RANI
UTTAR PRADESH



NEELES NINGAPPA DOLLESHWAR
KARNATAKA

Triple Diamond



BENSON VARGHESE MAVELY
DELHI



DAMODAR PUHAN
ODISHA



MUKHALAL PRAJAPATI
UTTAR PRADESH

Exe. Double Diamond

099427922 BAIJU PRASAD MR.
099501479 BALAMURUGAN S MR
099401489 GALI NARSING RAO MR
091177016 MADHURI DEVI
091325859 RINKU DEVI
099536361 SANJAY PAL SINGH MR

Double Diamond

099917360 ARBIND KUMAR
091150137 ASHOK KUMAR YADAV
099389331 KAUSTUBH DEOKAR
099173257 KUMAR KANHAYA DHARMSHIL MR
099605206 KUMARAVELU G V MR
099643013 POORANLAL VERMA MR
099174062 SELVAM K MR
099397583 VIRENDRA KUMAR MISHRA

Exe. Senior Star Diamond

099598241 BHAIRAVI RAJESH BUDDHADEV MRS
091305999 EAPEN KOSHY C DR
099780693 HRUDANANDA BISWAL
099810739 KABISURYA MISHRA
091335714 KUNDAN KUMAR
099859637 LATIKA NANA BHANDARE
091160532 MITHLESH KUMAR
091184443 PHOOL CHANDRA LODH
091117791 RAMACHANDRA YADAV
091364622 REKHA DEVI
091338228 RENU DEVI
091106078 SANGITA VYANKAT KSHIRSAGAR
099970347 SHRIKRISHAN MISHRA MR.
099786191 SHYAMA DEVI
099719011 SIVA PRASAD V MR
091234777 SUNIL PRASAD
099967916 USHA DEVI
099614646 USHA SIVANANDAN MS
099770012 UTTESHNA SWAIN
091023094 YUVRAJ GAIKWAD



Senior Star Diamond

099928280 AMAR BABU MISHRA
 099713660 ANIL KUMAR YADAV
 099661875 BHIMASEN SAHU MR
 091143881 BIGAN SINGH
 091329502 GOVIND MURAV
 099880848 JAGDISH PRASADMAURYA
 099913972 JAMUNA DEVI PATEL
 099975064 JASHOBANTA DASH
 990026688 JAYANTI DEVI
 099810742 KAMALINI BEHERA
 099795127 LALITHAMMAM MRS

091142093 MAINUDDIN
 099719727 MANZoorul Hasan Khan DR
 099825505 MD.SHAMSHAD ALAM
 099640975 MOHAMED MUSTHAFA M MR
 099983491 N.SUBHADRA
 099654402 PRADEEP KUMAR MANJHI
 091005836 PRADIP KUMAR BARANWAL
 099510766 RAJEEV KUMAR GUPTA MR.
 091210106 RANJAN KUMAR PARIDA
 091190401 REETA DEVI
 099985439 SANJAY SAHANI

099236575 SANTOSH KUMAR DAS MR
 091124355 SHANKER LAL BIND
 091151226 SHASHI DEVI
 099507674 SHAYM SUNDAR DWIVEDI MR.
 091164631 SHIV CHARAN SINGH MR
 091371353 SHYAMBARANRAM
 091020737 SHYLA MRS
 990031091 SITARAM MAHTO
 099773742 DR. SYED AZAM KAIPH
 091022120 USHA DEVI
 091030224 VIJAY KUMAR



Exc. Star Diamond

091358213 AARON JOSEPH BLYTH
 091312983 ASHUTOSH KUMAR
 099968494 ASIF EAQBAL
 099915149 BANABIHARI PAL
 099383040 BANDANA KUMARI MRS.
 091062900 BHAKTE PRAMILA SUBHASH
 990044280 CHINTA DEVI
 099981746 DEEPAK BHARDWAJ
 091180025 DHARMENDRA KUMAR
 099617950 GANPATI KUMAR SAHU DR.
 099888816 GATI KRISHNA UDGATA
 091184438 GIRIJA KUSHWAHA
 099972747 GMADHUSOODHANANPILLAI
 990025400 GUNJAN VERMA
 091181989 HANAMANT DODDATAYAPPA
 SANNAKKINAVAR
 099686035 INDRA PRATAP SINGH
 091151022 JEETENDRA KUMAR
 099762469 JOGDAND VITTHAL
 LAXMANRAO
 099908729 K SULAIMAN
 091304733 KAMLESH KUMAR

091332487 KOTHARI PRASAD MAURYA
 091309455 LALITA KUMARI SINHA
 099411044 MAHENDRA KUMAR SAHU MR.
 091343009 MAHENDRA VITTHAL EBHAD
 099985538 MAHESH KUMAR
 990032762 MANJU DEVI
 099804876 MOHAMMADSAMI MR
 099841243 MR.RAVINDER SINGH
 099604286 MRS MINABEN INDRAVADAN
 KUMAR PATEL
 099963021 MUKESH KUMAR
 990011692 MUKESH KUMAR
 099596611 NAVEEN KUMAAR D P
 990037790 NIRMAL KUMAR
 099578772 PANKAJ KUMAR MR.
 990023665 PINKI DEVI
 990122927 PINTU KUMARI
 099693527 PRABHAKAR K V MR
 990053411 PRADIP KUMAR MEHTA
 099995858 PRAFULLA KUMAR ROWLO
 091369636 PUSHPA SHIVAJI MALI

091319776 RAJENDRA KUMAR TRIPATHY
 091013530 RAM KUMAR SINGH MR.
 099753707 RAM SARUP MR
 990073839 RAMACHANDRA KUMAR
 990058673 RAVINDER NAGPAL
 099391080 RENCHU M N MR
 091206581 RITA KUMARI
 099802252 SABIR
 099911610 SANDHYA DEI BISHI MRS
 091311634 SANTOSH CHAUDHARY
 990051770 SARITA DEVI
 990024114 SARITA KUMARI
 099913549 SAVITRI DEVI MRS
 990082699 SHAILA DEVI
 990118079 SUNITA KUMARI
 091224907 SUNITA SHARMA
 099956017 SUNITA SUKLA
 091061937 SURAJ
 091380132 UMDA KUMARI
 091291611 VIKRANT KUMAR
 099566423 ZANJURNE NIRMALA WAMANRAO



Star Diamond

091135172 AFSANA KHATOON
 099902597 AJEET YADAV MR
 099981769 AKBAL ANSARI
 091349311 ALICE
 099654347 ANANGAMANJARI MOHAPATRA
 099531270 ANIL KUMAR SINGH MR.
 091257070 ANLIN BENSON
 990033812 ANOSENGB SEB
 099822212 ARVIND KUMAR SHAHI
 099711577 ARVIND MANDAL DR.
 091251806 ASHA DEVI
 099513422 ASHVANI KUMAR MR.
 990164055 AVADHESH MAHTO
 091267595 AWADHESH KUMAR NIRALA
 091102378 BABLU KUMAR
 091324328 BABU.M
 099833241 BAIDYANATH PRASAD
 099985961 BIBHUTI BHUSANBISWAL
 099905041 BIJOY KRISHNA UDGATA
 091266093 BINAY KUMAR
 091127271 BISWARETA PANDA
 091042230 DR. BRIJWASHI SINGH
 099911854 CHANCHAL SHARMA
 091126139 CHANDAN KUMAR

091060990 CHANDARKET KUMAR SINGH
 091310412 CHANNAPPA BALAPPA PATIL
 091262580 DAVENDER SINGH
 091319927 DHANAMALI DASH
 091213715 DHANANJAY JADHAV
 091331442 DHANO DEVI
 990035316 DHANPATI RAJ
 990181937 DHARMENDRA YADAV
 091348519 DR AJAY KUMAR DHAR
 990042590 FOOLMANTI DEVI
 990005279 GEORGE O. KOLLAMPARAMBIL
 990111653 GHANSHYAM KUMAR
 990046490 GHULAM AHMAD RAZA
 990058540 GITA DEVI
 099839326 GOPAL KRISHNA ACHARYA
 091274578 GYANESHWAR UPADHYAY
 091173624 HARIOM AGARWAL
 091144562 HEMLATA DOKE.
 091314297 INDU DEVI VERMA
 091130962 JAI DEVI MS
 099929095 JASHOBANTA PATTJOSHI
 091301354 KUSANIHARA KHATUN
 091255284 LAKESHWER KUMAR
 091212416 LAKSHMI.M M

990203865 LAKSHMIDEVI
 099974986 LILLY P
 990048192 MADHURI SANTOSH NAMDE
 091009565 MAN MOHAN BHARDWAJ
 099604668 MANISHABEN HITESHBHAI PATEL
 990065296 MANJU DEVI
 099797389 MANOJBHAI KANTILAL DALWADI
 099806323 MARUTI RAMBHAU SHINDE
 990156329 MARY APPU
 091126195 MD RAJA KHAN
 09955426 MEENA RAKESH MRS.
 091305338 MINI S
 091244540 MOHAMED YOUSUF DR
 099897920 MOHAMMAD SHARIQ
 091354960 MOHAMMAD SHER ALI
 990157138 MOHAN KUMAR RANA
 099760319 MOHD ABDUL ZUBER
 099763957 MOHD SHAHID MANZOOR KHAN
 099670460 MR ASHOK KUMAR MISHRA
 099984594 MR. RAMSA MUJ
 099690390 MRS VARSHABEN HARAMANBHAI PAT
 990158579 MVILAMA TAMANG
 099918634 NARENDRA MAURYA
 091052505 NIDHI ARYA

099825541 NILOFAR SHAHAJADI
 091172117 NISHA BHARTI
 990082995 NITESH KUMAR
 990161562 NITU KUMARI
 099838786 PARVATI GUPTA
 099870792 PARVEEN KUMAR SAINI
 099768537 PRABHAT KUMAR SINGH
 990063898 PRADDEP GUPTA
 990031489 PRANATI RATH
 990157157 PRASHANT LAXMANRAO DAHIRE
 990079714 PUNAM DEVI
 091131040 PURASHOTTAM RAJAN
 990242787 RAJEEV RANJAN KUMAR
 099720682 RAJENDRA SAXENA
 091224958 RAM BHUNESH
 990002170 RAM DHAN
 099766387 RAM KEWAL MAURYA
 990085932 RAMADEV YADAV
 099985539 RAMANAND PRASAD
 091284720 RAMESH IRAPPAKOPPAL
 099514047 RAMSUBHAG R PRAJAPATI DR
 099282931 RAMWATI YADAV MRS.
 091229511 RAVIKUMARD
 990095463 RAVINA DEVI
 091296113 RENUKA SITARAM HALSE.
 091230564 REWENDRA KUMAR GAIGWAL
 990181217 RINKI DEVI
 990056745 SANGITA DEVI

099847517 SANTOSH MISHRA
 091210183 SARAT KUMAR SAHU DR
 099791222 SARATCHANDRAROUT
 091271294 SARITA DEVI
 099569650 SEKAR S MR
 091166647 SHAMASAD AHAMAD
 990118507 SHANTI DEVI
 990159484 SHARAFUDHEEN S
 990007172 SHATRUGHAN SINGH
 990138568 SHILA DEVI
 990097673 SHOBHA DEVI
 990016481 SHUSHANT SHEKHAR
 091235612 SISIR KUMAR CHAND
 990167194 SONI KUMARI
 099937904 SONU KUMAR
 091133501 SREEKUMAR
 099131843 SUBHRA NATH MRS.
 099884990 SUHARA T C
 990169392 SUJATA DEVI
 091224848 SUKRAM
 099731372 SUMAN YADAV
 990040604 SUNDARI THARU
 091224151 SUNEEL KUMAR
 091326010 SUNEETA DEVI
 990005358 SUNIL KUSHWAHA
 091368097 SUNITA DEVI
 099998083 SUNITA DEVI
 990045991 SURESH CHANDRA MOHANTY

099869287 TARLOK VERMA MR.
 091004164 TARUN KUMAR MR.
 099922116 UMESH KUMAR MAURYA
 091271800 SURJIT KAUR
 091216765 UMESH KUMAR UPADHYAY
 091279518 UPENDRA RAJAVANSHI
 990024080 USHA DODHRAY
 091350874 USHABEN ISHWARLAL MAKWANA
 099775193 UTPAL KUMAR MAJUMDAR
 099865750 VAISHALI R. PATIL
 091216145 VANSH RAJ SINGH
 099976799 VIJAY KUMAR TRIPATHI
 099905361 VIJAYARAJAN T N
 091198918 VIJAYASHRI AJAY POTE
 099522398 VIJESH VIJAYAN MR
 091358184 VIKRAM-LAMICHHANE
 990001947 VINITA DEVI
 091364492 VIVEK KUMAR
 091130316 YOGENDRA PRATAP SINGH
 091162398 JAYAKUMARI
 099867054 K.MANIVANNAN
 990060024 KAMALA KUMARI
 099574466 KAMLI DEVI MRS.
 990058654 KANCHAN MALA
 990101423 KANHAIYA KUMAR
 990073966 KANTI DEVI
 091274717 KESH KUMARI CHAUDHARY
 990109489 KIRAN KUMARI



TOP 3 STOCKISTS

for the period of June,2017 to December,2017



SRI MA BANAILIYA HEALTH CARE M/S
Mr. AMRISH KUMAR JAISWAL
 Sonauli, Maharajganj, Uttar Pradesh
 099662725

2



MAHAVEER GANO HEALTH CARE
Mr. SURENDRA PRASAD
 Bihar Sharif, Nalanda District, Bihar
 990019338

1



UMANATH DXN HEALTH CARE
Mrs. CHAMPA DEVI
 Barh, Patna, Bihar
 990148836

3



Yummy.. Yet Healthy!!

ABOUT ROSELLE

- Roselle is a species of Hibiscus probably native to West Africa.
- Annual / Perennial herb / Woody-based subshrub, growing to 2–2.5 m tall.
- Food source since 17th Century

IT HAS AN INCREDIBLE LIST OF NUTRIENTS

Vitamins B1, B2, B3, and C	Magnesium
Protein	Phosphorus
Calcium	Potassium
Iron	

ROSELLE SPECIALITY

Antioxidants in Roselle
Flavonoids
Protocatechuic Acid(PCA)
Anthocyanidins

How to Prepare Roselle

1 Part Roselle with 8 to 10 Parts Water

MARKET SEGMENT

Who will especially benefit from Roselle?

Children
Pregnant women
Candidates of Osteoporosis
Recuperating Patients

DXN ROSELLE JUICE... SPECIALITY:

- 100% extract of Roselle plant's (Hibiscus sabdariffa) calyx
- No added preservative
- No added artificial coloring and flavoring
- Provides all natural source of Vitamin C that strengthens body resistance



BENEFITS OF ROSELLE

Vitamin C

- Tends to Prevent*
- Scurvy
 - Cancer
 - Heart diseases
 - Cough & Cold
- Helps to Relieve*
- Asthma
 - Lead toxicity
 - Cataracts
- Lowers*
- Hypertension

Iron

- Improves*
- Energy
 - Brain Function
- Helps*
- Healthy Pregnancy
 - Restless Leg Syndrome

Calcium

- Healthy*
- Bones
 - Teeth
- Normalize*
- Heart Rythm
- Reduces Risk of*
- Colon Cancer
- Prevents*
- Osteoporosis
- Control*
- Weight
- Helps*
- Nervous System
 - Insomnia

Phosphorus

- Healthy*
- Kidney
 - Digestive System
- Eliminates*
- Muscle Weakness
 - Fatigue
- Regulates*
- Hormones
- Facilitates*
- Protein Utilisation



Celebrating Silver Jubilee

DXN

25TH

ANNIVERSARY

ONE DXN ONE FAMILY
1993 - 2018

2009
#40

2011
#28

2015
#25

2016
#24



Ranks #22
on 2018 DSN Global 100 list

Crossed 1 Billion USD
Worldwide

100
DIRECT SELLING NEWS
GLOBAL

In recognition of
worldwide performance
ranking as top one hundred
direct selling company
in the calendar year 2018